

# Studiejob som BDR i Lasso X?

**Leder du efter et studiejob med muligheder for ansvar og læring indenfor salg? Så læs lige med her.**

Er du lige startet på studie eller et nyt semester og er på udkig efter en spændende mulighed i et fremadstormende scale-up eventyr? Så er du landet på det helt rigtige opslag! Vi udvider vores salgsteam og håber, at vi kan byde dig velkommen som vores nye dansktalende **Business Development Representative**.

Du vil blive en del af vores professionelle salgsteam, der møder små og store B2B kunder indenfor salgs- og finansbranchen.

## Jobbet

Som BDR i Lasso X kommer du til at;

- Skabe den initiale kontakt til en række spændende virksomheder indenfor særligt salgs- og finansbranchen
- Skabe dialog og afdække, om et lead er kvalificeret til at tage næste steps i en salgsproces
- Være ansvarlig for at kvalificere varme leads skabt gennem inbound marketing

Du får altså en afgørende rolle, da du for mange af vores kunder vil være den første person, de har kontakt med fra Lasso X. Så har du energien i orden, er skarp og ikke er bange for at tage telefonen og snakke med nye mennesker, så er du perfekt i rollen som BDR i Lasso X.

## Hvem er Lasso X?

Vi er et tech scale-up, der laver dataløsninger til danske virksomheder – med data om deres kunder og leads. Vi er et ungt team med fokus på at skabe de bedste tekniske løsninger for vores kunder, der tæller alt fra mindre reklamebureauer til store banker.

Vores kontor har en formidabel lokation på Toldbodgade i København, og vi leder efter en BDR, der har lyst til at spille en stor rolle i vores salgsteam. Vi går op i at kulturen er god – og at samarbejde er en dyd. En lille bonus-info til de tørstige er, at vi naturligvis en øl-hane i væggen 😊

Vi tror på, at det har stor betydning for din rolle, hvis du har:

- Et mindset drevet performance og energi
- En vindende "can-do" attitude, som elsker en udfordring

- En skarp forståelse for tekniske løsninger og er god til at kommunikere med andre, både skriftligt og mundtligt
- En baggrund, hvor du har haft kontakt til kunder (kundeservice el. salg)

### Hvad får du ud af at blive en del af teamet?

- Muligheden for at vokse personligt og professionelt i tæt sparring med vores professionelle salgsteam
- Mulighed for at få indblik i og medansvar for væksten i en tech-scale up
- Attraktiv bonusmodel
- Bliv en del af et fællesskab
- Masser af sociale events (Vi har i år både været på firmatur til Berlin, holdt Casino aften med pokerturning, blackjack og roulette, ugentlig fredagsbar og holder en årlig julefrokost med sjove underholdningsindslag)

### Hvad gør du herfra?

Vil du være med? Så vil vi gerne høre fra dig!

Du vil skulle arbejde 2-3 dage om ugen – hvor dine arbejdstider er fleksible og kan lægges efter dine studieforhold. Lønpakken består af en kombination af timeløn og provisionsløn – og du indgår i medarbejdergoder som frokostordning og sundhedsforsikring.

**Send dit CV og en kort, motiveret ansøgning til [job@lassox.com](mailto:job@lassox.com). Har du spørgsmål, så ring til 6055 6434**

### Om Lasso X

*Vi er drevet af mennesker og arbejder for mennesker. Data er vores råstof, men det er vores kunders ønsker og behov, der driver os fremad. Dem opfylder vi ved at flette rå erhvervsdata sammen til håndgribelige og effektive værktøjer, der hjælper virksomheder til at vækste.*

*Indtil videre hjælper vi mere end 20.000 mennesker med at opnå flere salg, styrke kunderelationer og forsvare forretningen mod tab.*